



Directeuren Gerritsen (l) en Van Vught van de sector Mobiel van de Apeldoornse ROC: "De salarissen in techniek stijgen langzaam. Die trend zal zich voortzetten"

Kort-hbo opleiding op ROC Aventus

Ton van Vught en Teun Gerritsen voeren de directie over de sector Mobiel van de ROC Aventus in Apeldoorn. Zij kijken tevreden naar hun constante leerlingenaantal en naar hun tweejarige hbo-opleiding met de titel 'associate degree'. Het is de oplossing voor mbo-leerlingen voor wie de stap naar het hbo net te groot is. "De twee jaar extra na de vier jaar mbo zijn voor deze leerlingen geen bezwaar."

Het competentiegericht onderwijs is een succes. Alle partijen kunnen er goed mee uit de voeten. Het functioneert niet alleen tot grote tevredenheid van de meeste leerlingen, maar ook van het bedrijfsleven. Zij krijgen mensen die in de praktijk onmiddellijk hun mannetje staan. Sorry, we hebben natuurlijk ook de dames die hun mannetje staan, maar het aanbod aan jonge vrouwen blijft heel beperkt", erkent Teun Gerritsen.

Wel veertig opleidingen

Over het totale aanbod van leerlingen hoor je de mannen uit Apeldoorn niet klagen. Men heeft te maken met een licht teruglopend aanbod van leerlingen maar er is in de markt in de afgelopen jaren een hausse in mobielgerichte opleidingen waar te nemen. Landelijk zijn er nu op wel veertig plaatsen autotechnische opleidingen op mbo-niveau. Er is geen mbo-school die niet in deze ogenschijnlijk lucratieve markt dook. "Maar het aanbod van leerlingen bij ons is onveranderd hoog", aldus directeur Ton van Vught. Hij noemt er verschillende redenen voor. "Apeldoorn heeft op het gebied van autotechniek van oudsher een heel goede naam. Die naam maken we nog steeds waar en die goede reputatie zorgt ervoor dat de mensen graag bij ons komen studeren. We zijn uitstekend geoutilleerd en hebben leraren die gemotiveerd zijn en nieuwe dingen durven op te pakken. Bovendien bieden we uitstekende stage-mogelijkheden. Een opleiding aan onze ROC Aventus in Apeldoorn is voor de markt nog

Hybride en elektrische auto

Voor 2011 hebben Van Vught en Gerritsen enkele speerpunten op de lijst staan. Bovenaan blijft het contact met het bedrijfsleven maar de ontwikkelingen op het gebied van duurzaamheid en innovatie heeft ook de volle aandacht. De ontwikkeling van de hybride en elektrische auto gaat aan Apeldoorn niet voorbij. "We werken op dit gebied samen met de HAN en met verschillende importeurs, waaronder Louwman & Parqui." Van Vught beperkt de duurzaamheid niet tot het aangeboden onderwijs. Ook op de school in Apeldoorn zelf zal duurzaamheid een steeds grotere rol spelen, tot en met het gebouw aan toe. "We zijn toonaangevend en zullen dat ook blijven."

steeds een goede aanbeveling als de leerlingen een baan zoeken." Ruim tachtig procent van de leerlingen de sector Mobiel verlaat de school daadwerkelijk met een diploma. Gerritsen kijkt daar tevreden naar want het is hoger dan het landelijk gemiddelde. "Een andere verklaring voor de grote belangstelling is dat de salarissen in de techniek geleidelijk aan stijgen. Dat is een trend die zich in de toekomst zal voortzetten."

Monitoren

Oog hebben voor de markt waar het bedrijfsleven de leerlingen als volwaardig technisch personeel opneemt, vraagt in ieder geval een veelvuldig contact met de branche. Iets waar Ton van Vught en Teun Gerritsen zich druk mee bezig houden. "Niet alleen met de branche-organisaties maar ook met de regionale bedrijven die leerlingen van ons opnemen. Zo monitoren wij regelmatig onze leerbedrijven. Willen we allemaal profiteren dan moet het goed op elkaar zijn afgestemd en moeten we vooraf duidelijk weten wat we van elkaar kunnen en mogen verwachten. Misverstanden halverwege de rit moet je voorkomen."

Associate degree

In het verleden bleek de stap naar het hbo vaak een net te groot maar met de invoering van de tweejarige hbo-opleiding tot systeemspecialist is een oplossing voor het probleem gevonden. Van Vught heeft hiervoor samenwerking met de Hogeschool van Arnhem en Nijmegen gezocht. "Deze zogenaamde associate degree is een officiële kort-hbo-opleiding voor leerlingen die een behoorlijke technische knobbel hebben, maar toch met de handen bezig willen blijven. Het zijn vaak mannen die bijvoorbeeld goed inzetbaar zijn voor aanpassingen aan kleine series in de bedrijfswagensector of complexe storingen in nieuwe modellen systematisch kunnen aanpakken en oplossen. Hier liggen mogelijkheden voor beide partijen, de behoefte is er nu al."

De twee jaar extra na de eerste vier jaar zijn voor deze leerlingen geen bezwaar. "Zelfs na die zes jaar kun je eventueel nog door om de HTS in twee jaar af te maken. Zo heb je in de normale periode een hbo-studie afgerond, waarin onderweg verschillende stadia zitten die steeds voor een aansprekend diploma zorgen. Het is veilig en toch uitdagend voor een bepaalde groep leerlingen." (PB)

Bioclimatic verwijderd geuren uit auto's definitief

Het jaar 2010 was het jaar waarin de Aerodrive 300 van Bioclimatic doorbrak. Autobedrijven, poetsbedrijven, leasemaatschappijen en autoverhuurbedrijven doen hun voordeel met het apparaat dat ongewenste geuren definitief uit auto's verwijdert. "Het is een successtory", weet accountmanager Gerard van Eekhout. "De afzet gaat steil omhoog en de omzet groeit. We krijgen dagelijks aanvragen en opdrachten binnen."

Er zijn al langer aanbieders op de markt die pretenderen dat zij definitief een einde aan ongewenste geuren in auto's en caravans en dergelijke kunnen maken. "Zij bieden ozonapparatuur aan maar die kun je niet vergelijken met onze Aerodrive 300", benadrukt Van Eekhout. "Ozonapparatuur werkt niet vol-

'Ozonapparatuur werkt niet voldoende, de geur komt na korte tijd weer terug'

doende, de geur komt na korte tijd weer terug. Onze apparatuur werkt volgens een compleet ander principe, genaamd bipolaire ionisatie. Ionen doen hier het werk, in combinatie met een kleine hoeveelheid ozon. Dat werkt wel adequaat, ook bij auto's waarin jarenlang is gerookt of waarin een sterke hondengeur hangt. Na een behandeling is de geur voor altijd verdwenen. De Aerodrive 300 maakt ook een einde aan een ander nadeel van ozonapparatuur: de ontwikkeling van vocht, dat op de bedrading van de auto neerslaat. Bij bipolaire ionisatie treedt dat niet op." (kijk ook op aerodrive.nl)

Bioclimatic ontwikkelde het procedé en de daarop gebaseerde Aerodrive 300 na vragen uit de autobranche. Van Eekhout: "We kregen de vraag of wij iets beters konden ontwikkelen dan de bestaande ozonapparatuur. Daar hebben we ons op gestort, met de Aerodrive 300 als resultaat. Onze eerste doelgroep bestond uit poetsbedrijven. Die waren meteen enthousiast."

Frisse occasion

Vervolgens trad een sneeuwbaaleffect op. Autobedrijven raakten geïnteresseerd. Van Eekhout: "Een occasion met een penetrante geur is moeilijk te verkopen. De statijd is heel lang en de auto brengt uiteindelijk minder op. Na een behandeling met ons apparaat is dat probleem opgelost." Naast de behandeling van auto's uit het eigen wagenpark, bieden met name autodealers de 'opfrisbeurt' ook aan de eigen klantenkring aan.

Particulieren die hun auto een behandeling willen laten geven, kunnen via de nieuwe online portal van Bioclimatic een bedrijf in de buurt vinden dat behandelingen met de Aerodrive aanbiedt. "Dealers en autopoeitsbedrijven vragen gemiddeld 85 tot honderd euro per behandeling", weet Van Eekhout. Na een dozijn behandelingen is de Aerodrive 300 (aanschafprijs 1.195 euro ex. btw) terugverdiend. Een behandeling kost geen werktijd en geen overige gebruikskosten. De monteur plaatst het compacte apparaat in de auto, stopt de stekker in het stopcontact en heeft er vervolgens geen omkijken meer naar. De Aerodrive 300 bevat geen chemische middelen en geen filters of andere onderhoudsgevoelige onderdelen. Onderhoud blijft tot een minimum beperkt.

Dealernetwerk

"We zoeken nog dealers voor onder meer Drenthe, Limburg en het oostelijke deel van Noord-Brabant", aldus Gerard van Eekhout. "Ons streven is om in elke provincie één dealer te benoemen met de juiste drive en contacten. Wij ondersteunen onze dealers op het gebied van marketing en sales en met instructie en trainingen."

Bioclimatic beschikt over een dealernetwerk dat voornamelijk bestaat uit automaterialengrossiers. Grossiersketen Cartal - Rijsbergen dekt met 21 vestigingen een groot deel van Noord- en Zuid-Holland af. Kooijmans Handelsonderneming (Rotterdam) is de dealer voor het zuiden van Zuid-Holland. In Zeeland bevinden zich Govers Automaterialen (Tholen) en Auto Onderdelen Centrale AOC (Vlissingen). Record Auto Onderdelen is de dealer in Utrecht, Weijler Elektrotechniek uit Roden bedient Groningen en Friesland. Van Silfhout Automaterialen heeft vestigingen in Doetinchem, Winterswijk en Spankeren.



Gerard van Eekhout: "Na een behandeling zijn geuren in een auto of een willekeurige andere ruimte gegarandeerd definitief verdwenen."